

Hohe Qualität in der Kundenbetreuung

Die ERGO Beratung und Vertrieb AG ist die Vertriebsgesellschaft der ERGO Group in Deutschland. Unter ihrem Dach arbeiten die vielfältigen Vertriebswege der Gruppe gemeinsam für ihre Kunden.

Dank dieser Vielfalt können unsere Kunden wählen, über welchen Weg sie ERGO erreichen wollen: Vor Ort, per Telefon oder im Internet, am Bankschalter oder über Makler. Über 9000 hauptberufliche selbstständige Vertriebspartner sind deutschlandweit für



unsere Privat- und Firmenkunden da. Genauso wie unsere Mitarbeitenden im Direktvertrieb, Makler und Kooperationspartner der ERGO bieten sie unsere umfangreiche Palette an bedarfsgerechten Versicherungen, Vorsorge- und Serviceleistungen an.

Mit der intelligenten Verzahnung der verschiedenen Vertriebswege, einem ständigen Know-how-Transfer und dem effizienten Einsatz von Ressourcen in der ERGO

Beratung und Vertrieb AG bündeln wir unsere Vertriebskraft. So sorgen wir für eine hohe Qualität der Beratung und Betreuung unserer Kunden und sichern die Wettbewerbsfähigkeit unserer Vertriebe für die Zukunft.

ERGO

A Munich Re company

Wir bilden aus:

(m/w/d)

- Kaufmann/-frau für Versicherungen und Finanzanlagen im Vertrieb
- Duales Studium: Versicherungen und Finanzanlagen im Vertrieb

Ausbildung bei ERGO

ERGO bietet interessante und abwechslungsreiche Ausbildungsmöglichkeiten in der Versicherungsbranche. Ihre zentrale Rolle: Menschen verstehen und gemeinsam Lösungen entwickeln. Sie lernen den Vertrieb und unsere Versicherungsprodukte in ihrer ganzen Vielfalt kennen. Sie lernen, wie Sie Kunden kompetent und serviceorientiert betreuen. Wir bereiten Sie gezielt auf Beratungseinsätze bei Kunden vor und statten Sie mit dem Rüstzeug für eine ganzheitliche Beratung und den Verkauf von maßgeschneiderten Lösungen aus – in unserer regionalen Vertriebsstelle und bei den Versicherungsagenturen. In ausbildungsbegleitenden Seminaren vermitteln Ihnen Vertriebsprofis weiteres Praxiswissen. Beim dualen Studium wechseln Sie im dreimonatigen Rhythmus zwischen Theorie- und Praxiseinheiten – an einer dualen Hochschule und unserer Vertriebsstelle. Sie erwerben in sechs Semestern fundierte BWL-Kenntnisse sowie versicherungsspezifisches Fachwissen.

Unsere Benefits:

- Vergütung laut Tarifvertrag für die private Versicherungswirtschaft, vermögenswirksame Leistungen und weitere Sondervergütungen
- Sozialleistungen und Gesundheitsservices – von Essenzuschüssen bis Sportangebote
- umfangreiche Aus- und Weiterbildung in allen vertrieblichen und fachlichen Bereichen zu Versicherung und Finanzanlage
- wertschätzendes Miteinander: Networking, jederzeit kompetente Ansprechpartner
- moderne Technik: flexibles mobiles Arbeiten mit eigenem ERGO Notebook
- hervorragende Übernahmechancen
- Job-Bike

Fakten zum Unternehmen

Branche:	Versicherungen und Finanzen
Geschäftsfelder:	Altersvorsorge, Berufsunfähigkeit und Vermögensbildung Schutz für Auto, Haus oder bei Unfall, Haftpflicht, Rechtsschutz, Gesundheit und Pflege, Schutz auf Reisen
Gründung:	1997 – Zusammenschluss von D.A.S., DKV, Hamburg Mannheimer und Victoria zur ERGO Versicherungsgruppe
Hauptsitz:	Regensburg (EBV AG RD 602) Düsseldorf (Zentrale)
Weitere Standorte:	Versicherungsagenturen in der Oberpfalz und Niederbayern
Mitarbeiterzahl:	84
Kontakt:	ERGO Beratung und Vertrieb AG Im Gewerbepark C 15, 93059 Regensburg
Ansprechperson:	Siegfried Seipel siegfried.seipel@ergo.de